



Directeur de Business Unit

Industrie

Nicolas PARISE

Passionné par l'innovation et le management, je contribue au développement de structures industrielles innovantes en pilotant le marketing stratégique et opérationnel et en dirigeant les opérations de ventes internationales. Mon approche se concentre en priorité sur les PME et ETI dynamiques en région.

Lyon, France

+33 (0) 6 44 81 21 27



nicolasparise@aol.com



[linkedin.com/in/nicolasparise](https://www.linkedin.com/in/nicolasparise)

PARCOURS PROFESSIONNEL

PCM est une ETI industrielle intégrée de 100M€ / 650 p., leader de solutions de la gestion des fluides difficiles sur les marchés Agro-alimentaire, Industrie et Oil&Gas

Directeur de Business Unit

2005-2019

PCM, Paris (2005) > Houston (2009) > Dubai (2012) > Paris (2017)

Mission & responsabilités

- . Stratégie de développement à 5 ans sur les marchés Oil&Gas
- . Marketing, ventes, projets et opérations de services

Résultats

- . Croissance de 10 à 55 M€, de 10 à 80 p., EBITDA en hausse de 30%
- . Mise en oeuvre d'une stratégie vente en direct aux opérateurs pétroliers
- . Déploiement d'une offre globale, centrée sur l'innovation et les services
- . 15 nouvelles implantations mondiales, dont centres de services, local content
- . Forte professionnalisation des ventes, amélioration des prévisions, S&OP
- . Sponsor de la refonte de la segmentation stratégique du groupe

Manager du pôle Moyen Orient-Inde-Afrique

2012-2017

PCM, Dubai, UAE (cumul à Directeur Business unit)

- . Création et Direction Générale du HQ régional: de 11 à 20M€, 50p, 4 entités
- . Développement tous marchés en Iran, Koweït, UAE, Inde, Soudan, Oman
- . Gain d'un contrat de service mondial majeur chez OXY-Oman
- . Stocks, création d'un centre de services et d'assemblage à Oman

Manager du pôle Amériques

2009-2012

PCM, Houston TX, USA (cumul à Directeur Business unit)

- . DG de la filiale commerciale et industrielle: 11 à 17M€, 25p., 3 entités
- . Déploiement de la politique industrielle, management de l'usine
- . Business Development USA, Canada, Venezuela, Colombie, Argentine
- . Déploiement de l'ERP Sage X3 (projet pilote groupe)

Responsable Zone Asie Pacifique

2002-2004

PCM, Pékin, RP Chine

- . Croissance des ventes de 20% en Asie Pacifique tous marchés
- . 1er fournisseur étranger de systèmes de pompage O&G en Chine
- . Création d'une équipe commerciale locale, embryon du futur HQ Asie

Responsable des ventes Asie Pacifique

1998-2002

PCM, Kuala Lumpur, Malaisie

- . Ouverture du 1er bureau « grand export » hors France
- . Animation du réseau de distribution en Asie, grands comptes

ATOUTS

- ⇒ Capacité démontrée à allier stratégie à long terme et direction opérationnelle de centres de profit (double fonction les 10 dernières années)
- ⇒ Promoteur convaincu des services comme axe de croissance et de la relation client
- ⇒ Une longue expérience du management et de l'inter-culturalité, pratiqués sur tous les continents

COMPETENCES CLES

- Management
- Direction P&L (BU, filiales)
- Stratégie marketing
- Gestion du cycle de vie produits
- Pilotage des ventes

Créativité
Pédagogie
Autonomie de décision

FORMATIONS

- ✓ **Ingénieur Généraliste**
IMT Mines Alès (1997)
Option Mines & Carrières
- ✓ Lean Management (2013)
- ✓ Finance pour non financier (2008)

LANGUES

Français	Natif
Anglais	Courant
Espagnol	Scolaire